



**Gemeinsam mehr
erreichen.**

Sage Partner Network

Sage



Seit über 40 Jahren hilft Sage mit seinen integrierten Lösungen, dass Unternehmen erfolgreich sind.

Unser Ziel für alle Unternehmen aus dem KMU Umfeld: das Managen von Finanz- und Personalressourcen effizient zu machen. Unsere Kunden vertrauen auf die innovativen Sage-Lösungen, die für mehr Transparenz sowie flexiblere und effizientere Abläufe in den Unternehmen sorgen.

Sage ist Markt- und Technologieführer für integrierte Buchhaltungs-, Human Resource- und ERP Systeme weltweit. Täglich arbeiten mehr als 11.700 Sage Mitarbeiter in 23 Ländern, um unseren Unternehmenskunden zum Erfolg zu verhelfen.

Erfolgreiche Partnerschaften auf Basis eines starken Portfolios

Sage Lösungen für den Mittelstand

Das Sage Portfolio wächst und entwickelt sich weiter. Wir haben die passenden kaufmännischen Lösungen für eine Vielzahl von Geschäftsanforderungen – ob On-Prem, Cloud-Connected oder komplett in der Cloud.

Unsere Partner-Community spielt für uns eine besonders wichtige Rolle bei der Bereitstellung von Lösungen und Dienstleistungen, die unseren Kunden auf der ganzen Welt zum Erfolg verhelfen.

Werden Sie Mitglied im Sage Partner Network – einer globalen Community, die Unternehmen dabei unterstützt, ihre Produktivität zu steigern, Zeit zu sparen und zu wachsen. Profitieren Sie als Sage Partner von einem großen Geschäftspotenzial – insbesondere durch Dienstleistungen für Ihre Kunden, wie Implementierung, Beratung und Service.

Sechs gute Gründe für eine Partnerschaft mit Sage



Internationaler, marktführender Anbieter

für den Mittelstand mit mehreren Millionen Kunden in über 20 Ländern.



Sage Partner Programm

für Reseller, System Implementer und ISVs



Cloud-Lösungen

Umsätze steigern durch innovative Cloud-Lösungen mit hohem Dienstleistungspotenzial



Customers for life

Langjährige Kundenbeziehungen aufbauen



Zukunftsorientierte Unternehmensausrichtung

durch wachsenden Cloud-Markt

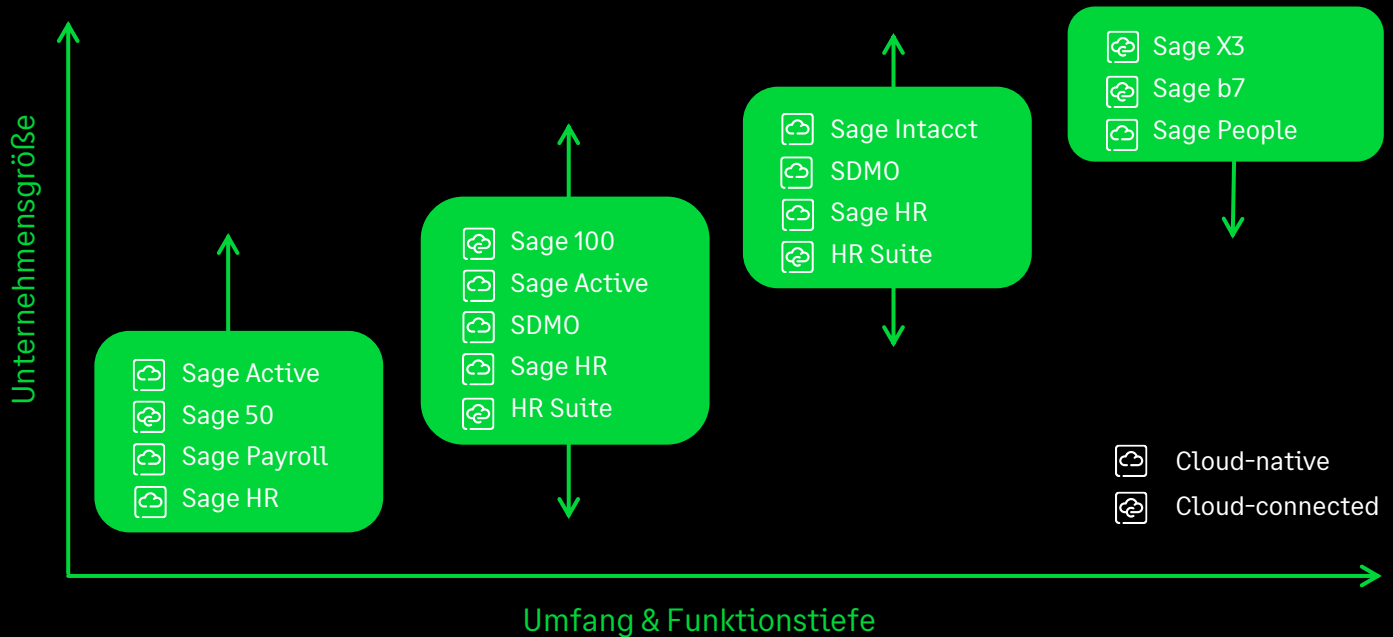


Community

Lebendige, internationale Partner Community

Das Sage Portfolio in Deutschland

Die ERP- & HR-Unternehmenssoftware für alle Unternehmensgrößen und Unternehmenstypen.



Auftrag, Buchhaltung & ERP

- Sage Active**
Die Cloud-Lösung für Auftragsbearbeitung und Buchhaltung für kleine Unternehmen.
- Sage 50**
Auftragsbearbeitung, Buchhaltung und Warenwirtschaft für Kleinunternehmen.
- Sage 100**
Die ERP-Software für Unternehmen mit individuellen Anforderungen - als Desktop-Software mit optionalen Cloud-Services.
- Sage X3**
Finanz- und ERP-System für wachsende und international tätige Unternehmen aus dem Mittelstand.

- Sage Distribution and Manufacturing Operation (SDMO)**
Moderne Cloud-native ERP-Lösung für Handels- und Fertigungsunternehmen.
- Sage Intacct**
Skalierbare, cloudbasierte Finanzsoftware für serviceorientierte Unternehmen.
- Sage b7**
ERP für Produktion & Handel.
- Sage 50 Handwerk**
Die kaufmännische Komplettlösung, speziell für Handwerker und Dienstleister.

Lohnabrechnung & HR

- Sage Payroll**
Die Online-Lösung für kleine Unternehmen, die ihre Lohnabrechnung selbst erledigen.
- Sage HR**
Für kleine und schnell wachsende Unternehmen, die eine modular aufgebaute Cloud-Lösung für die Personalverwaltung suchen.
- Sage HR Suite**
Die modulare HR- und Personalabrechnungs-Software mit optionalen Cloud-Services.
- Sage People**
HR- und People-System in der Cloud für multinationale und agile Unternehmen.

Für jede Branche die passende Lösung

Sage Unternehmens-Software – die Basis für Digitalisierung im Mittelstand.



Dienstleistung



Handwerk



Handel



Öffentliche Verwaltung



Produzierendes Gewerbe



Gesundheits- und Sozialwesen

Drei innovative Lösungen mit besonderem Wachstumspotenzial

Sage Intacct

Sage Intacct ist unser Cloud-natives und sofort einsatzfähiges Finanzmanagement System für zukunftsorientierte CFOs in dynamischen und wachsenden Unternehmen.

Fokus auf Dienstleistung

Professional Services & Consulting, Healthcare, andere Services

Funktionen

Dashboards und Berichte, intelligente Buchführung, Rechnungseingang, Rechnungsausgang, Cloud-Plattform, Multi-Entity-Insights

Branchen

unabhängig

Trusted by

COLMORE
A FRESH COMPANY

PIZZA PILGRIMS



Forecast

LW COLE

Fokus auf Handel und Produktion

(diskrete Fertigung)

NEW

Funktionen

Beschaffung, Bestandsverwaltung, Fertigung & Montage, Kunden- und Lieferantenmanagement, Plattform

Branchen

kleine und mittlere Unternehmen mit Fokus auf Handel oder diskrete Fertigung

Sage Distribution and Manufacturing Operations (SDMO)

SDMO ist ein benutzerfreundliches, einfach zu konfigurierendes und sofort einsatzbereites Cloud-natives ERP-System.

Seit Oktober 2024 - Unsere erste Erfolgsgeschichte mit SDMO



Sage X3

Mit Sage X3 haben Sie alles im Griff, von der Finanzbuchhaltung über die Lieferkettenverwaltung bis zur Fertigung und Distribution. Sage X3 ist international einsetzbar.

Fokus auf Produktion, Handel, Dienstleistung

Funktionen

Produktions-, Lieferketten- und Finanzmanagement

Branchen

Chemieunternehmen, Prozessfertigung, Lebensmittelindustrie, Distribution, Diskrete Fertigung, Dienstleistungen

Trusted by

3S Swiss Solar Solutions

swissgenetics

MH DIREKT

Caravan Center BOCHOLT

+Babbel

Sage

Ihr Marktpotenzial mit Sage

KMU's treiben die Einführung innovativer Technologien mit Nachdruck voran, um ihre digitale Agilität zu erhöhen. Die Rahmenbedingungen im Unternehmensumfeld erzeugen besondere Herausforderungen:



Rechtliche Regularien

E-Invoice, Zeiterfassung etc. stellen höhere Anforderungen an Unternehmens-Organisation und -Prozesse



Komplexität in den Unternehmen nimmt zu

Anforderung der Kunden an Lieferanten steigt: durch Compliances, zunehmende Internationalisierung und Wachstumsdruck zur Erreichung der strategischen Ziele



Kostendruck in den Unternehmen

erfordert ständige Optimierung – auch in Verwaltung, Buchhaltung, Finance.



Herausforderung Personalmanagement

Anforderungen der Mitarbeitenden steigen, Fachkräfte-Mangel, Verlust an Wissen & Expertise durch Generationswechsel stellt neue Anforderungen an Personal-Entwicklung

Als Partner sind Sie bei ihren Kunden Trusted Advisor

- **Impulsgeber** für technologischen Wandel
- **Begleiter und „Coach“** bei Implementierung, Nutzung und Optimierung von Systemen und Unternehmens-Prozessen
- Notwendigkeit an **Beratung** steigt – Abgleich zwischen Technologie- und Geschäftszielen wird immer wichtiger
- **Funktionalität** der Unternehmens-Software (ERP, HR, FiBu) ist die Basis für erfolg-reiche Unternehmensführung

Sage



Mit Sage X3 und unseren neuen nativen Cloud-Lösungen Sage Intacct und Sage Distribution and Manufacturing Operations erschließen wir uns noch weitere Potenziale im Markt. Unser Portfolio bietet hier neue Chancen und ein großes Wachstumspotential.

Christian Mehrrens

Managing Director Central Europe



Durch die Erweiterung unseres Portfolios um neue, innovative Lösungen stehen uns neue Zielgruppen zur Verfügung. Dafür suchen wir neue Partner, mit denen wir gemeinsam unsere Wachstumsziele erreichen.

Björn Urban

Director Channel & Expert Service

Sage Partner Programm

Unsere Devise: Partner First.

Wir sehen den Schlüssel für unseren Erfolg in unseren Partnern. Sie sind das Gesicht zum Kunden und werden von uns umfassend unterstützt: vom Marketing, über den Verkaufsprozess bis hin zum Consulting und Support.



Business Partner

Business Partner vertreiben On-Premise- und Cloud-Lösungen von Sage in Verbindung mit professionellen Dienstleistungen und unterstützen ihre Kunden bei der Einrichtung und dem Betrieb der Software.



Tech Partner

Tech Partner entwickeln und stellen Anwendungen bereit, die die Technologie von Sage erweitern oder in diese integriert werden, um die Produktivität der Kunden zu steigern.

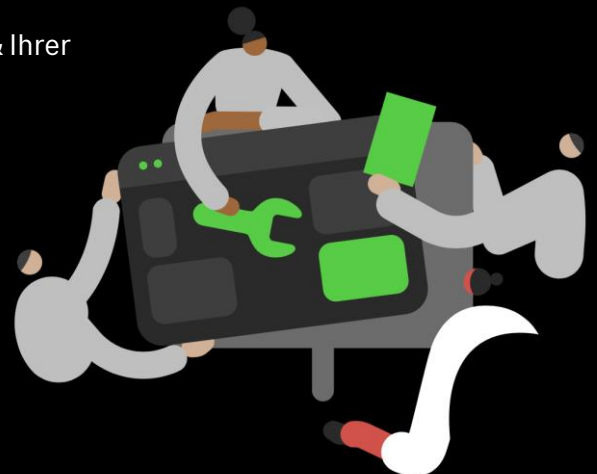
Unser innovatives vielfältiges Portfolio bildet die Basis für den gemeinsamen Erfolg. In einer perfekten Symbiose aus Ihrer Markt-, Kunden-, Branchen und Technologiekompetenz und unseren Produkten bieten wir Unternehmen die bestmögliche Unternehmens-Software Lösung.

Das Sage Partner Programm unterstützt Ihr Geschäftsmodell in vielen Bereichen.

Sage Mission: Partner-Enablement ist Prio 1

Hochwertiges Partner Enablement & Training:

- Individuelles Onboarding
- Aus- und Weiterbildung entlang des relevanten Portfolios & Ihrer Vertriebsstrategie
- "Frag den Experten"-Seminare
- Support Services
- Produktdemos und -skripte
- Seminare zum Wissensaustausch
- Sage Partner Sessions



Partnerschaft mit Sage Ihre Potenziale und Vorteile

Gewinnen Sie mit uns neue Kunden und erweitern Sie Ihr Portfolio für mehr Erfolg und neue Absatzchancen.

1

Produktspektrum & Portfolio

Ein großes Produktspektrum an ERP und HR Softwarelösungen für Zielgruppen vom Start-up bis zum internationalen Mittelstandsunternehmen

2

Wachstumschancen durch innovative neue Lösungen

Launch von drei native-Cloud Lösungen in Deutschland (Sage Intacct, SDMO und Sage Active) in 2024 mit Aufbau eines neuen Channels für diese Lösungen bietet erhebliches Wachstumspotenzial für neue Partner

3

Produktausbildung & Kompetenz

Erstklassige Produktausbildung für neue Partner durch den Sage Learning Service

4

Partner Excellence Team

Persönliches Onboarding sowie intensive fachliche und vertriebliche Unterstützung durch Partner Account Management Team

5

Sage Partner Programm

Hervorragende und auf langfristige Zusammenarbeit ausgelegte Partner Provisionen und attraktive Zusatzleistungen wie gemeinsame Business Planung, Partner Marketing, Partner Lizenzen, Partner Events

6

Partner Community

Lebendiges Partnernetzwerk bestehend aus Business und Tech Partnern

7

Planbarkeit

Investitionssicherheit durch die Partnerschaft mit einem der weltweit größten Softwareanbieter

8

Sage Customer Voice

Aktive Möglichkeit, Ideen und Wünsche für die Produktentwicklung einzubringen

Das bringen Sie als Sage Partner mit:



Technologie- und Lösungskompetenz



Erfahrungen im Projektgeschäft



Gute Marktkenntnisse



Bereitschaft zu gemeinsamem Wachstum und Investition

Sage



Sage Facts

Sage weltweit

Globales Unternehmen

mit rund

11.700

Mitarbeitern

Weltweite Präsenz in u.a. Kanada, UK, Irland, Frankreich, Spanien, Südafrika USA, Deutschland und Australien

Finanzen

Wiederkehrende Umsätze von

£ 2,2 Mrd.

im Geschäftsjahr 2023

96 % des Gesamtumsatzes wird durch wiederkehrende Umsätze erwirtschaftet

Sage Deutschland

In Deutschland rund

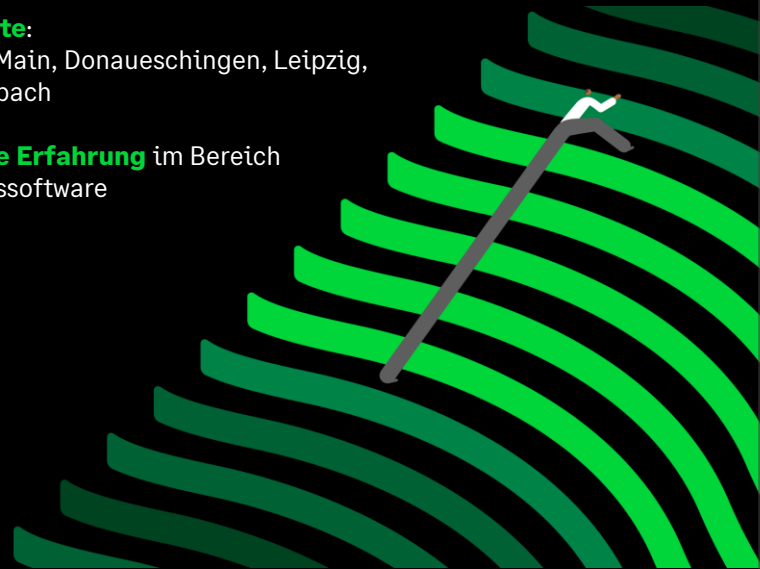
630

Mitarbeiter

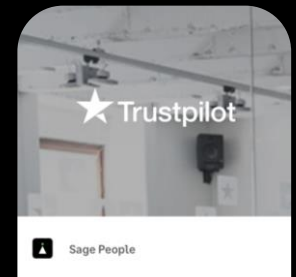
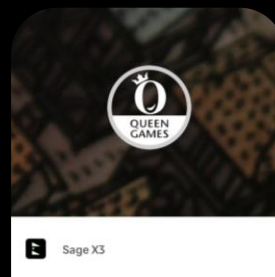
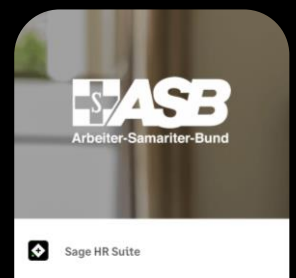
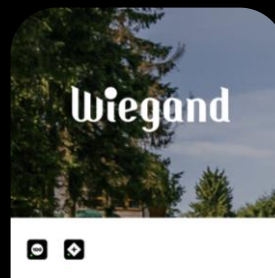
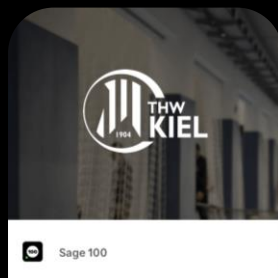
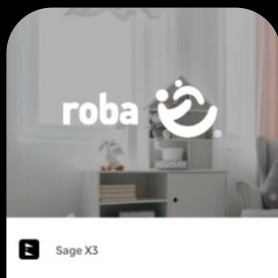
Vier Standorte:

Frankfurt am Main, Donaueschingen, Leipzig, Mönchengladbach

Über **40 Jahre Erfahrung** im Bereich Unternehmenssoftware

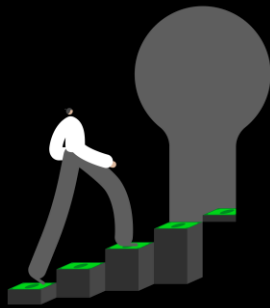


Erfolgsgeschichten



Wir möchten Sie, Ihr Unternehmen und Ihr Team kennenlernen

Die möglichen nächsten Steps zwischen Ihnen und Sage



1

Erstkontakt

Kontakt zu Ihrem Ansprechpartner bei Sage

3

Entscheidung & Registrierung

Kick Off - Deep Dive für mögliche Partnerschaft / Programmatik

4

Partner Vertrag

5

Partner Onboarding

- Registrierung & Teilnahme an Schulung zu Zertifizierung und Einweisung in Sage Systeme
- Ansprechpartner im Überblick
- Erste gemeinsame Geschäftsplanung
- Gemeinsame Bearbeitung von ersten Leads (z.B. Presales-Unterstützung)
- Unterstützung bei ersten Kundenprojekten

6

Shadowing

Erste gemeinsame Kundenszenarien

7

Partner Management

Gemeinsame Marktbearbeitung und Business Planung

2

Strategiegespräch

Intensiver Austausch über unser Portfolio, Leistungen & Basis der Partnerschaft, sowie über Ihr Unternehmen, die Organisation, Kompetenzen & Skills, Pläne & Ziele

Ihr Kontakt zu Sage:







Christian Schreiber
Channel Development Manager

christian.schreiber@sage.com
069 50007-3470

linkedin.com/in/
christian-schreiber

Weitere Informationen:

-  Sage – Wer wir sind
-  Sage Produkte & Lösungen
-  Sage in der Channel Presse
-  Sage – Nachhaltigkeit

Sage