

DATENBLATT

Sage X3 Sales App

*Verwalten Sie schnell und einfach Ihre Kunden
Verkäufe und verbessern Sie die interne
Kommunikation.*

Ergänzende Lösungen

Sichern Sie Ihrem Unternehmen einen Wettbewerbsvorteil, indem Sie individuell angepasste und integrierte Sage X3 Lösungen implementieren. Entdecken Sie die vielfältigen Möglichkeiten der ergänzenden Lösungen für Sage X3; speziell für Ihre besonderen Anforderungen.

Die Sage X3 Sales App ist eine intuitive Lösung, die Unternehmen mit Sage X3 immer und überall den Zugang zu ihren Business Management-Daten ermöglicht, damit Sie ihre Kunden und Verkäufe effizienter verwalten können. Ebenso ermöglicht die Sage X3 Sales App eine bessere Zusammenarbeit sowie Kommunikation zwischen Vertriebsmitarbeitern und den im Innendienst tätigen Mitarbeitern. Dank dieser Self-Service-App können Vertriebsteams bessere, schnellere Entscheidungen treffen, ohne dass sie zurück ins Büro müssen. Echtzeit-Informationen über die Kunden, wie z. B. Auftragsverlauf, Dashboards der Verkäufe insgesamt sowie für spezielle Produktverkäufe u. v. a. m, können stattdessen über ein iPad abgerufen werden. Das ermöglicht ein schnelles Handeln und effiziente Geschäftsabschlüsse.

Vorteile

- Höhere Vertriebseffizienz durch die Reduzierung von Kommunikationsfehlern und den Wegfall der Notwendigkeit von Fahrten ins Büro
- Einfachere Entscheidungsfindung für Führungskräfte dank Zugriff auf mobile Informationen
- Erweiterte Nutzung des organisationsweit eingesetzten Business Management Systems
- Effizientere Entscheidungsfindung für Mitarbeiter dank Zugriff auf aktuelle Daten
- Geschäftsprozesse von überall und zu jeder Zeit

Funktionen

- Vertriebsanalyse: direkter Zugriff auf die aktuellen Leistungskennzahlen für das Unternehmen, für einzelne Kunden oder Vertriebsmitarbeiter
- Kundeninformationen: Verlauf, Standort, aktualisierte Verkaufszahlen

- Angebote/Aufträge/Rechnungen: erstellen, duplizieren, anpassen oder löschen – benutzerfreundlich und im Handumdrehen
- Barzahlungen: Erfassung von Barzahlungen und Verwaltung von Außenständen
- Kalenderverwaltung: Verwaltung von Kundenterminen
- Erstellung von Leads: Lead Management
- Online und offline
- Übersichtliche Ordnerstruktur
- Mehrere Sprachen

Verfügbarkeit

- Nordamerika
- Europa
- AAMEA

Weitere Informationen finden Sie unter: www.sage.com