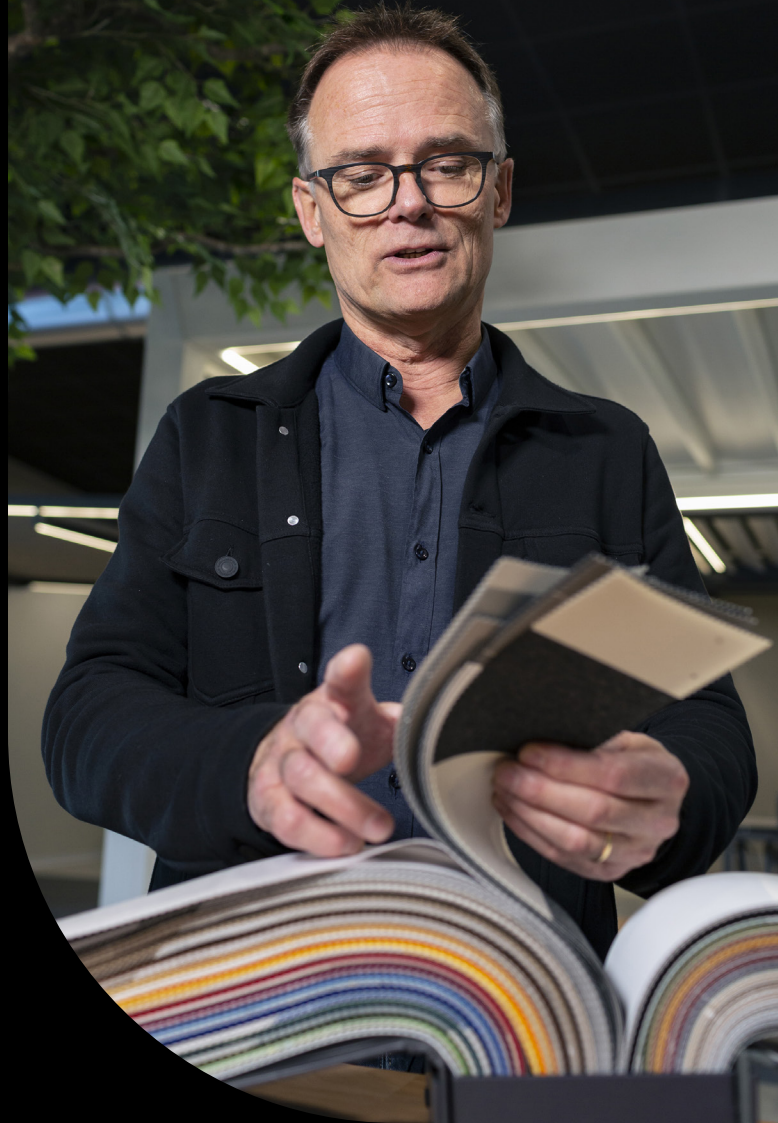


## Témoignage Client

# Sage 50 placé dans la lumière chez BOSTORE

“Sage 50, c’est mon tableau de bord. L’analyse de notre performance m’est indispensable pour avancer.”

**Yves Bruneau,**  
Gérant, BOSTORE



BOSTORE exploite un point de vente à l’enseigne Monsieur Store situé à Carpiquet, en périphérie de Caen. L’entreprise a choisi de faire confiance aux solutions Sage depuis de nombreuses années.



À l’initiative de Sage, BOSTORE est passé de Ciel à Sage 50 pour sa gestion financière et comptable. La migration n’a entraîné ni perturbation, ni ralentissement de l’activité. Bien préparé avec Sage et accompagné à distance, le changement a été d’une grande facilité.



BOSTORE bénéficie désormais avec Sage 50 d’une solution ouverte aux priorités d’aujourd’hui, la mobilité et bientôt le passage à la facture électronique. Les fonctions fondamentales de la comptabilité et du pilotage d’entreprise sont inchangées dans leur ergonomie par rapport à la logique Ciel. La prise en main a de ce fait été très facile. Ce qui n’empêche pas l’utilisatrice principale d’apprécier la modernité de la navigation apportée par Sage 50.

# Sage

**Entreprise**  
BOSTORE

**Localisation**  
Caen, France

**Secteur d’activité**  
Négoce & distribution

**Solution**  
Sage 50

Monsieur Store



STORES - PERGOLAS  
FENÊTRES - VOILETS  
PORTES - PORTAILS  
PORTES DE GARAGE

### À propos de BOSTORE

Monsieur Store Caen améliore l’habitat, le commerce et les locaux tertiaires avec des produits sur-mesure. Les clients profitent également de solutions de financement pour améliorer leur isolation et se protéger du soleil.



Une activité portée par les impératifs de sobriété énergétique.

### **Améliorer le bien-être des usagers des bâtiments**

À l'enseigne Monsieur Store, BOSTORE propose à ses clients des solutions sur-mesure en menuiseries PVC, bois et aluminium et en équipements de protection solaire. Les menuiseries telles que portes, fenêtres, portails, portes de garage et vérandas sont réalisées en usine sur la base des relevés effectués sur site. La gamme de protection solaire comprend principalement des stores intérieurs et extérieurs et des voiles d'ombrage. La prise de mesures et la pose sont assurées par l'équipe BO Store, avec la garantie d'un accompagnement de A à Z.

De plus, pour guider le choix de ses clients, BOSTORE tient à leur disposition une salle d'exposition de 400 m<sup>2</sup>, où les produits sont mis en situation. Installé en zone d'activité de Caen depuis avril 2022, BOSTORE équipe des particuliers, des professionnels, commerces et restaurateurs, et des environnements tertiaires, tels que des bureaux, des écoles ou des institutions.

### **Réfléchir en permanence aux conséquences environnementales de son activité**

Yves Bruneau est le Gérant de BOSTORE. « J'ai repris l'entreprise il y a sept ans, après une carrière d'une vingtaine d'années dans l'industrie des semi-conducteurs ». L'équipe BOSTORE comprend 13 personnes, réparties entre des vendeurs, des poseurs et des administratifs. Les travaux de maçonnerie sont assurés par des artisans partenaires. « Nous réalisons un chiffre d'affaires annuel de 2 millions d'euros ».

L'enseigne Monsieur Store est une société mutualiste, dont les 110 points de vente adhérents sont co-propriétaires. Yves Bruneau souligne l'importance du partage de valeurs fortes pour la cohésion du groupement. « En particulier, nous sommes attachés au fait que nos fournisseurs sont principalement localisés en France, et en tout cas exclusivement en Europe ». Également, l'enseigne est très investie dans le recyclage, notamment de l'aluminium et du verre. « La réduction des emballages, en particulier le compactage des cartons, est notre prochain chantier. Je vais d'ailleurs faire partie d'un groupe de travail sur ce thème ». Chacun des points de vente assure également en local la récupération des cartouches usagées de silicone, fortement utilisées dans la pose des portes et fenêtres.

### **Avancer dans le sens de l'histoire**

Un site Internet communicant, le bouche à oreille et une démarche de parrainage assurent un flux régulier de demandes de devis, émanant de toute la Normandie. La participation à des foires et des salons et le suivi des appels d'offres publics complète le dispositif de promotion.

« La dynamique commerciale de BOSTORE est portée par une conjoncture favorable, combiné de regain d'intérêt pour la maison et de nécessité d'économies d'énergie », remarque Yves Bruneau. En effet, les menuiseries modernes à double ou triple vitrage constituent une composante essentielle d'une bonne isolation thermique en hiver. Et, en été, des stores peuvent filtrer jusqu'à 85 % de l'activité solaire. Les équipements sont de plus en plus performants. « On envisage désormais sérieusement de pouvoir produire en série des panneaux solaires sur des bases en toile ».



“La progression constante de notre chiffre d'affaires ne nous exonère pas d'une absolue vigilance sur la cohérence de l'évolution de nos charges.”

**Yves Bruneau,**  
Gérant, BOSTORE

#### **Bénéficier d'une solution comptable moderne et évolutive**

L'assistante administrative et comptable de BOSTORE utilise à titre principal le module financier de Sage 50. Yves Bruneau, quoiqu'utilisateur plus occasionnel, est attentif à l'efficacité de son organisation. « Sage 50 est connecté à notre logiciel métier, qui est celui utilisé par l'ensemble des adhérents du groupement Monsieur Store. Il n'y a pas de ressaisies ». Sage 50 intègre les factures clients créées via le logiciel métier, tandis que les factures fournisseurs sont directement saisies dans l'environnement Sage. Ce qui permet par exemple à son assistante de gérer la trésorerie, paiements clients et règlements fournisseurs, dans le même environnement. Et bien sûr de produire et de transmettre très facilement les déclarations de TVA.

Il y a un aspect de la contribution de la solution Sage à propos duquel le gérant de l'entreprise est particulièrement demandeur. « Sage 50 nous apporte des capacités d'analyse de notre performance. Ainsi, la marge globale et les résultats de chacun des vendeurs peuvent être suivis en permanence. Je ne suis pas l'utilisateur principal mais Sage 50, c'est mon tableau de bord ! ».

#### **Partager facilement données et conseils avec son expert-comptable**

Yves Bruneau poursuit. « Nous transmettons la balance mensuelle à notre expert-comptable, qui nous adresse un feedback en retour ». L'expert-comptable commente les indicateurs de BOSTORE et alerte Yves Bruneau en cas d'anomalie. « Nous évitons de céder à la grisurie de la croissance. Je m'oblige à un suivi rigoureux de l'évolution de nos charges depuis le premier jour. Notre rentabilité est le gage de notre pérennité ! »

Plus classiquement, l'export annuel du fichier comptable vers l'expert-comptable lui permet de produire sans nouvelles saisies le bilan et le compte de résultat de l'entreprise.



Une solution en phase avec les pratiques d'utilisation d'aujourd'hui.

### **S'appuyer sur un éditeur disponible et innovant**

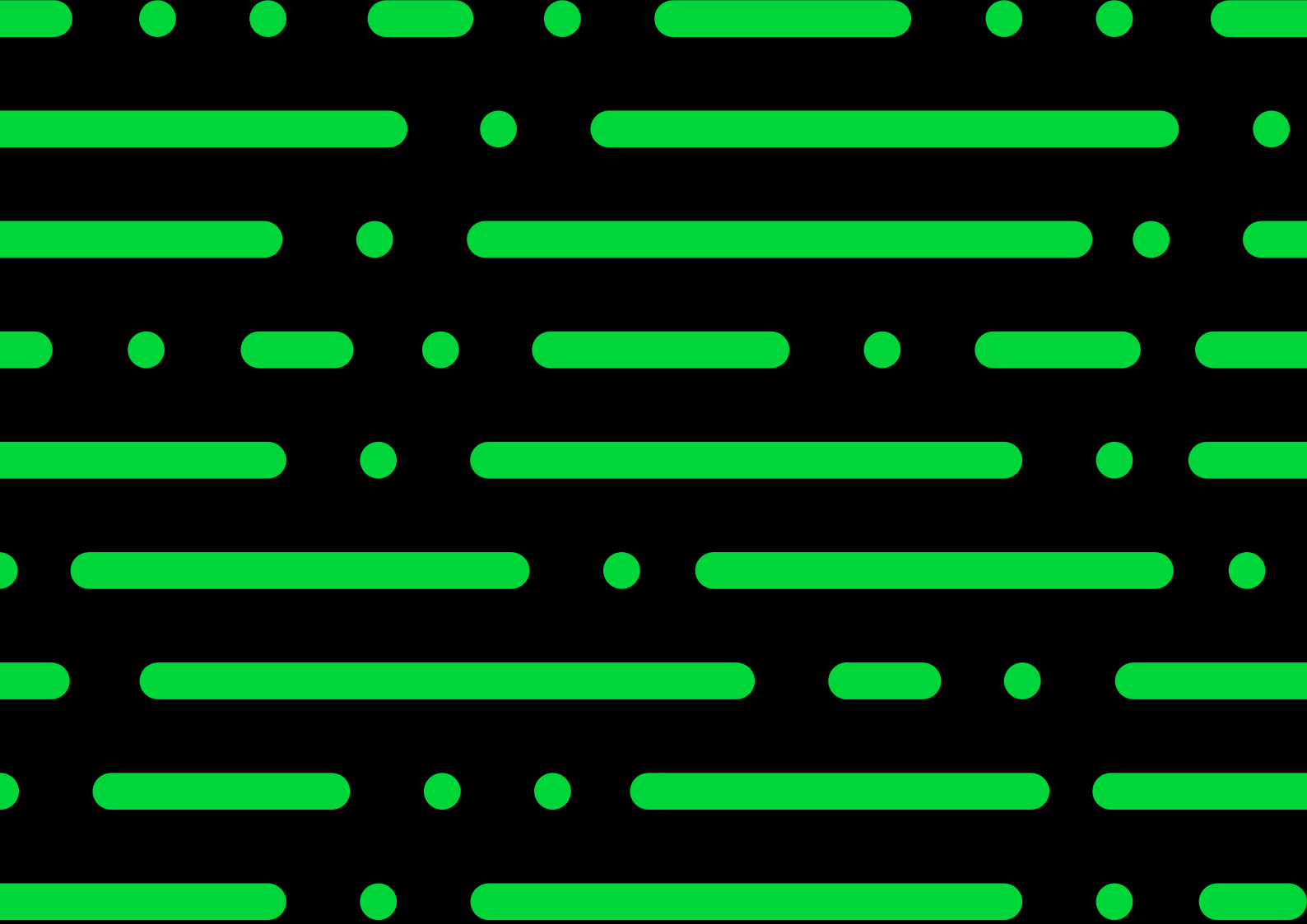
Un avantage important de Sage 50 est la mobilité. Yves Bruneau en est très convaincu. « Mon assistante dispose d'un accès simple et sécurisé de chez elle. Ce qui nous donne de la souplesse dans notre organisation, le travail à distance n'étant en aucun cas un frein à notre productivité de gestion ». BOSTORE bénéficie d'un contrat d'assistance par téléphone. En cas de besoin, l'équipe Sage prend la main à distance sur le logiciel Sage 50 pour permettre à BOSTORE de franchir l'obstacle.

« Avec Sage, ça roule depuis 6 ans ! La solution est un motif récurrent de satisfaction. C'est agréable de pouvoir se reposer sur ce qui va bien ! Notre prochain chantier, c'est la facture électronique avec Chorus Pro. Nous nous y préparons sereinement, certains que Sage saura nous fournir la traduction numérique de la nécessaire évolution de nos pratiques », conclut Yves Bruneau.

### **Envisager la suite avec sérénité**

Simon Bruneau, le fils de Yves, travaille à ses côtés et apporte ses compétences d'ingénieur en efficacité énergétique. « Le travail en famille est quelque chose de très agréable. Nous nous comprenons au quart de tour et ça facilite beaucoup les choses ».

Simon est entré dans le programme "Potentiels futurs repreneurs" du Groupement Monsieur Store. « L'année dernière, j'ai pu participer à une formation avec les différents fils et filles de Monsieur Store qui souhaitent aussi reprendre. Rien n'est encore décidé et l'avenir, ça peut être quelqu'un d'autre. Mais ce moment a été très important pour moi et je me sens bien au sein de cette famille élargie ».



Sage



© Sage 2022 Tout droit réservé. Société par Actions Simplifiée au capital de 6 750 000 € - Siège social : 10 place de Belgique, 92250 La Garenne Colombes - 313 966 129 RCS Nanterre - Les informations contenues dans ce document peuvent faire l'objet de modifications sans notification préalable.

Témoignage réalisé en octobre 2022