

TÉMOIGNAGE CLIENT

# Sage X3 unifie les 23 filiales de BRS Brokers

Le déploiement dans chacune des filiales et le pilotage centralisé des données par SEI améliorent la cohérence de l'entreprise de courtage maritime

Créé en 1856 par la fusion des charges marseillaises Barry, Rogliano et Salles, BRS Brokers est le premier courtier maritime français. L'entreprise figure parmi les dix premiers courtiers mondiaux, avec une activité par nature très internationale qui s'exerce dans trois domaines : le courtage sur le fret entre armateurs et affréteurs, la négociation auprès des chantiers navals pour le compte d'armateurs et la vente de navires d'occasion.

BRS Brokers fédère 217 courtiers associés à travers le monde et emploie 500 collaborateurs.

BRS Brokers a choisi Sage X3 pour connecter l'ensemble de ses filiales internationales avec le siège parisien dans un système d'information unifié. Avec la cohésion, l'entreprise a gagné en rapidité d'analyse et en réactivité, essentielles dans le métier de courtier.

#### Principaux résultats

- Fiabilité, grâce à l'unification du système d'information
- Agilité, avec un déploiement filiale par filiale
- Business Intelligence avec SEI, pour automatiser et approfondir le reporting

Sage

**Entreprise**  
BRS Brokers

**Localisation**  
Neuilly-sur-Seine, France

**Secteur d'activité**  
Logistique & transport

**Solution**  
Sage X3

**Partenaire Sage**  
Aberdeen Services





Sage X3 retenu pour sa fiabilité et sa puissance d'analyse.

### **Unifier un système d'information international**

Les 23 filiales de BRS Brokers utilisaient historiquement chacune leur propre outil comptable, sur un périmètre purement local. Tissame Bentiri est le Contrôleur de Gestion Groupe de BRS Brokers. « Nous avons décidé de mettre en place un outil comptable unique pour toutes nos structures. L'objectif était de donner davantage de cohérence à notre organisation, d'accélérer nos échanges d'information et de renforcer notre capacité à agir ensemble. »

BRS Brokers a lancé un appel d'offres et reçu plusieurs propositions. « Nous avons vu différents outils. Il nous a très rapidement paru évident que Sage X3 était la solution qui correspondait le plus à nos besoins. »

Sage X3 a été retenu pour sa fiabilité, sa rapidité et sa puissance d'analyse. « Nous sommes une organisation internationale avec une structure de PME. Nous avons besoin d'un outil agile, c'est-à-dire à la fois efficace dans le service rendu mais simple à déployer et à prendre en main. C'est exactement ce que nous avons obtenu avec Sage X3. »

### **Bénéficier d'un reporting beaucoup plus pointu**

BRS Brokers a retenu le module Sage Enterprise Intelligence (SEI) en plus de la suite financière. « Tous nos reportings sont faits sur SEI. Ce qui change vraiment tout. Alors qu'auparavant nos rapports étaient effectués manuellement, la valeur ajoutée de SEI est d'automatiser et d'approfondir le reporting. Notre mission de contrôleurs de gestion est de donner de la valeur à nos chiffres : cette automatisation de l'édition laisse beaucoup plus de temps à mon équipe pour faire des analyses. Nous sommes collectivement plus intelligents ! »



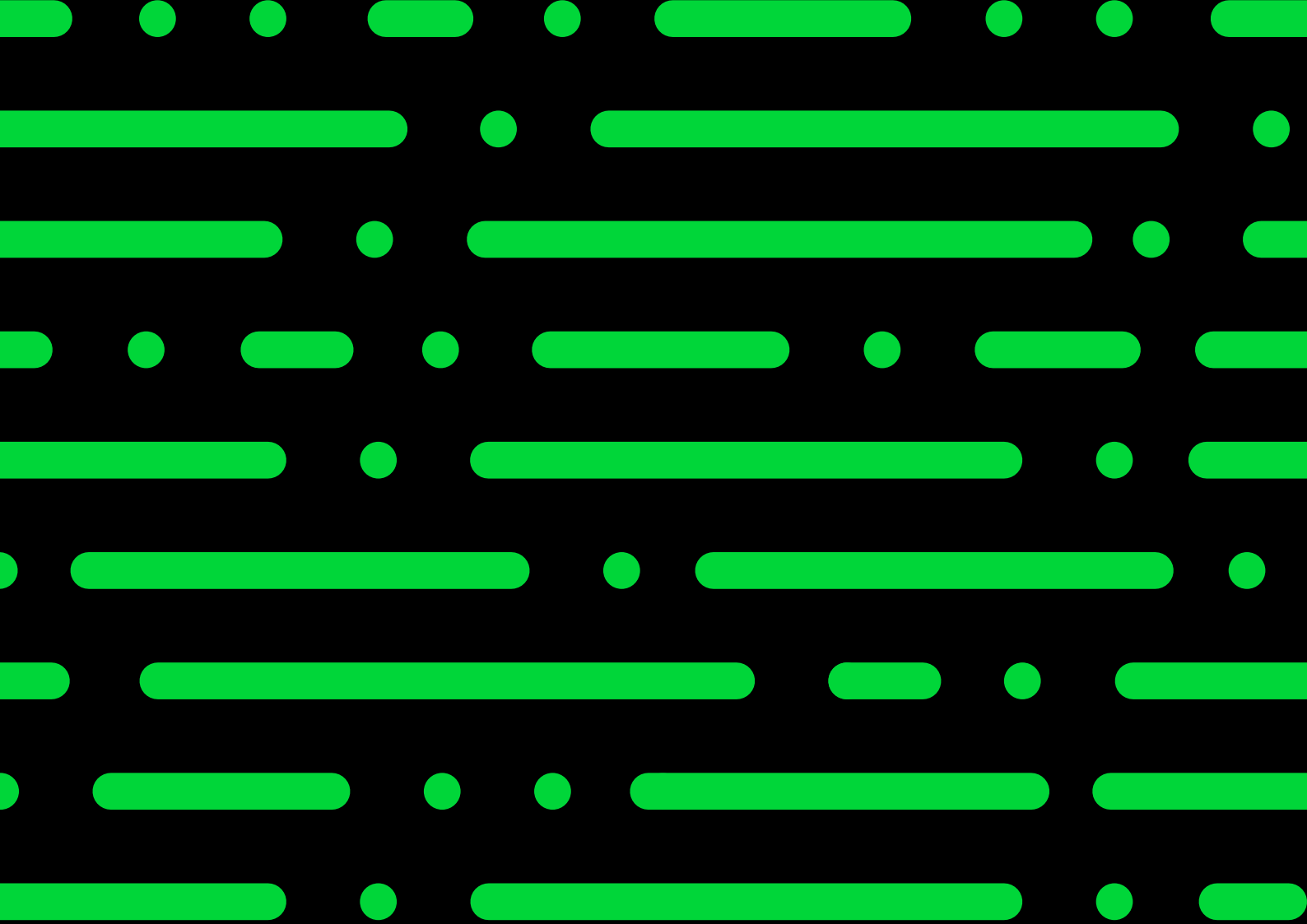
« Tous nos reportings sont faits sur Sage Enterprise Intelligence. Nos contrôleurs passent beaucoup moins de temps en traitement et beaucoup plus en analyse. »

**Tissame Bentir**

Contrôleur de Gestion Groupe, BRS Brokers

**Déployer filiale par filiale**

BRS Brokers a choisi de bénéficier de l'agilité de Sage X3 pour implémenter la solution au rythme de la capacité d'accompagnement de l'équipe centrale. « Notre stratégie a été de commencer par les filiales internationales et de finir par la France. Nous avons déjà mis en place Singapour, Dubaï et Genève. Nous sommes en train de finaliser Londres. Et nous allons donc finir par la France. »



Sage

© 2022 The Sage Group plc or its licensors. Sage, Sage logos, Sage product and service names mentioned herein are the trademarks of The Sage Group plc or its licensors. All other trademarks are the property of their respective owners.