

Témoignage Client

Sage, agent en modernité de TUCOENERGIE

La greentech choisit le mode hébergé dans le Cloud pour sa solution historique Sage 100.

“Nous bénéficions ainsi des avantages du SaaS et de la maîtrise de nos coûts IT.”

Charles Guinot,

Comptable général chargé des filiales, TUCOENERGIE



TUCOENERGIE est un client historique de Sage 100 Comptabilité et de Sage 100 Gestion Commerciale.



La configuration en mode hébergé dans le Cloud correspond pour TUCOENERGIE à une perspective globale de digitalisation des tâches et d'automatisation des opérations



Le changement améliore la flexibilité du système d'information de l'entreprise et renforce la sécurité et la diversité des services offerts à l'entreprise.



Sage

Entreprise
TUCOENERGIE

Localisation
Paris, France

Secteur d'activité
Services

Solution
Sage 100 hébergé dans le Cloud

Partenaire Sage
Koesio Data Solutions

 **tucoenergie**

À propos de TUCOENERGIE

TUCOENERGIE est une entreprise *greentech* qui démocratise la transition énergétique depuis 2009. Grâce à une offre clé en main, elle installe des solutions efficaces et durables (isolation, pompe à chaleur, photovoltaïque) partout en France.



“TUCOENERGIE offre à ses clients des solutions d’efficacité énergétique, avec la promesse de les accompagner de A à Z dans leur projet de rénovation.”

Charles Guinot,

Comptable général chargé des filiales, TUCOENERGIE

Optimiser le système de chauffage

Le savoir-faire de TUCOENERGIE consiste à concevoir la configuration technique la plus efficace en fonction du contexte de chaque client. L’expert de la rénovation énergétique propose des produits tels que les panneaux photovoltaïques, les pompes à chaleur et les ballons thermodynamiques, dédiés à l’eau chaude sanitaire.

Le succès de TUCOENERGIE repose sur une expertise technique pointue et sans cesse actualisée mais aussi sur une culture digitale hyperdéveloppée. « En particulier, nous disposons d’un référentiel très riche de situations techniques et de configurations technologiques, à partir desquelles nos commerciaux sont en mesure de dimensionner leurs offres de manière fiable et précise ».

La puissance de calcul et l’exhaustivité du digital permet également aux équipes de TUCOENERGIE d’assortir leurs offres d’une perspective économique dynamique, incluant le montant des aides nationales et régionales et le total des économies réalisées.



L'hébergement dans le Cloud, un avantage économique réel.

Gagner en flexibilité

Le changement de mode d'hébergement se révèle un levier de flexibilité vis-à-vis des collaborateurs de l'entreprise et donc un élément d'attractivité pour son recrutement. En effet, le passage à Sage 100 Comptabilité et Sage 100 Gestion Commerciale hébergés dans le Cloud facilite le recours au télétravail. La souplesse des solutions est au service de la souplesse du travail à distance.

Bénéficier de plus de sécurité et de plus de services

L'hébergement dans le Cloud repose sur un partenariat de Sage avec Microsoft Azure. « Cette référence a facilité notre prise de décision, convaincus par la solidité des procédures de sécurité et l'étendue des services offerts ». En outre, la stratégie de client léger obtenue grâce à l'utilisation de Sage 100 Comptabilité et de Sage 100 Gestion Commerciale hébergés dans le Cloud facilite l'accès de TUCOENERGIE à des applications compagnons.

La réduction des coûts induite par le passage à l'hébergement dans le Cloud se constate à tous les niveaux. « Par exemple, avant, quand un nouveau collaborateur rejoignait l'équipe commerciale, il fallait que notre prestataire de l'époque nous ouvre de nouveaux droits. Cela représentait un coût et un délai, qui retardait parfois de plusieurs jours la prise de poste effective. Aujourd'hui, il faut 5 minutes à Koesio Data Solutions pour créer le profil du nouveau collaborateur dans la solution ».

Aller de l'avant avec un système d'information évolutif

TUCOENERGIE souhaite pousser l'automatisation de ses opérations de gestion le plus possible pour limiter le temps passé à la saisie au profit du temps passé à l'analyse. « Nous envisageons d'intégrer à notre plateforme de gestion financière le module Sage Flux Bancaires. Dans l'optique d'un gain de temps et d'efficacité, le module nous permettra d'automatiser la saisie bancaire ».

Également, TUCOENERGIE envisage d'ajouter une couche de BI pour exploiter les données issues de Sage 100 Comptabilité et de Sage 100 Gestion Commerciale. « Nous préciserons ainsi nos indicateurs de marge et de situation financière. Cela nous permettra d'affiner nos analyses et de mieux préparer la clôture annuelle ou les situations intermédiaires ».



“Koesio Data Solutions a abordé notre projet en prenant soin de bien comprendre notre activité et la façon dont nous voyons les choses.”

Charles Guinot,

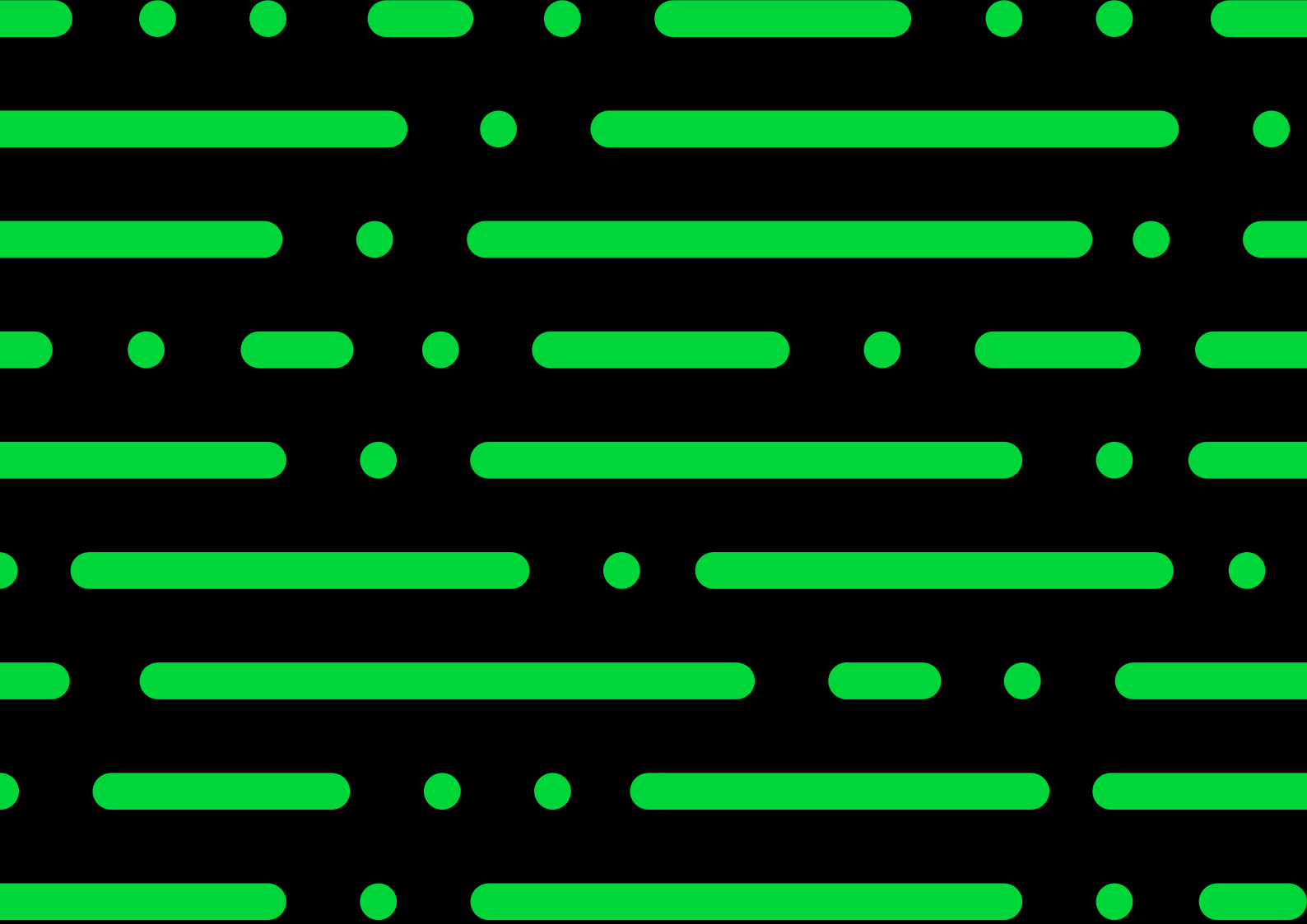
Comptable général chargé des filiales, TUCOENERGIE

S'appuyer sur un partenaire expérimenté

Pour réaliser la migration de Sage 100 Comptabilité et de Sage 100 Gestion Commerciale vers le Cloud, TUCOENERGIE a recherché un partenaire expérimenté. « C'est ainsi que nous sommes entrés en relation avec Koesio Data Solutions ».

Le contact a immédiatement été bon. « Koesio Data Solutions s'est tout de suite intéressé à notre modèle de développement. Les consultants ont aussi parfaitement pris la mesure de notre hypersensibilité à l'efficacité digitale. La confiance s'est rapidement installée entre nous ».

La compétence et la disponibilité des consultants de Koesio Data Solutions se vérifie avec le temps. « Notre dernier chantier à date a été la mise en œuvre de l'automatisation de la comptabilisation de la TVA. Nous avons activé cette fonctionnalité de Sage 100 Comptabilité pour fiabiliser notre déclaration de TVA. Nous allons maintenant envisager avec Koesio Data Solutions l'intégration d'une application de BI et l'approfondissement de l'automatisation de notre système d'information ».



Sage



© Sage 2022 Tout droit réservé. Société par Actions Simplifiée au capital de 6 750 000 € - Siège social : 10 place de Belgique, 92250 La Garenne Colombes - 313 966 129 RCS Nanterre - Les informations contenues dans ce document peuvent faire l'objet de modifications sans notification préalable.

Témoignage réalisé en juillet 2022