

Estructura de programa de dirección		Standard	Plus	Custom	
Descripción		Selección variada de apps para construir un ecosistema diverso y ampliando el abanico para los clientes	Apps especializadas para industrias específicas o verticales vendidos y con soporte del Tech Partner	Apps estratégicamente importantes que Sage vende y promociona directamente	Incorporadas en el producto Sage o líder del mercado
Modelo comercial		Venta de Marketplace sólo - sin venta proactiva o actividad de marketing	Referencia	Reventa	OEM, marca blanca, líder del mercado
Generalidades del programa	Periodo de validez del contrato	12 meses	12 meses		12 meses
	Criterio entrada (específico por Geo)		✓		✓
	Soporte Partner	Comunidad, autoservicio	Comunidad, autoservicio, servicios soporte		Comunidad, autoservicio, servicios soporte, asesor Partner
Construir e innovar	Acceso a activos, herramientas y recursos de enablement	✓	✓		✓
	Acceso a licencias y recursos de prueba, demo y desarrollo		✓		✓
	Lab innovación		Por invitación		✓
	Certifica tu App		✓		✓
Go to market	Valida tu solución		✓		✓
	Distintivo recomendado Sage		✓		✓
	Revenue Share		✓		✓
	Vende tu App en el Marketplace de Sage	✓	✓		✓
	Incluido en la lista de precios de Sage		✓		✓
	Crear activos co-branding		✓		✓
	Eventos (coste variable)	✓	✓		✓
	Herramientas y contenidos de marketing		✓		✓
	Presentación App en eventos		✓		✓
Conecta con Sage	Acceso a Sage Community (Partner, developer)	✓	✓		✓
	Acceso a Partner Hub	✓	✓		✓
	Comunicaciones, actualizaciones y noticias de Partners	✓	✓		✓
	Sage Foundation Partner Program	✓	✓		✓